

# ビジョンを実現するリーダーシップ 経営マインド向上講座

※本研修は、昨年のサテライト・ゼミ「未来幹部育成ゼミナール」と同じ内容となっています。

## 研修のねらい

経営環境が激しく変化する中で、企業が持続的に成長していくためには、変化に合わせて革新し続けることが必要です。企業経営の中核を担う経営幹部には、自社の状況を正確に把握し、ビジョンを実現するための対応策を立案・実行するとともに、自身も常に革新し続けることが求められています。

この研修では、経営幹部に必要な能力のうち、自社の将来ビジョンを実現する経営戦略の策定に焦点をあて、自社の現状分析から今後のアクションプラン作成までを、ケーススタディとグループワークを交えたゼミナール形式で実践的に学ぶことにより、中核人材としての成長につなげます。

## 研修のポイント

- ✓ 講義による知識の習得に加え、事例研究やグループディスカッション等を中心とした、自社や自身について考えながら進める「参加型」の研修です。
- ✓ 実務の第一線で活躍する経験豊富な講師による講義に加え、きめ細かな指導が可能な少人数制のゼミナールで進めます。
- ✓ インターバル期間を活かして、自社の経営理念とビジョンを再確認することで、いっそうの効果が高まります。

## 研修期間

2022年 【計4日間 / 24時間】

**7/27** 水 ~ **7/28** 木  
**8/30** 火 ~ **8/31** 水

## 対象者

### 次世代を担う経営幹部 及び その予備軍

- ・ 自社の持続的成長・発展を目指して経営戦略を策定したい方におすすめです。
- ・ 1社から複数名の参加をおすすめします。

定員 **15**名

受講料 **36,000**円(税込)

## 会場

### 熊本市流通情報会館 5階

熊本県熊本市南区流通団地1丁目24番地



## (第1回)

月日	時間	科目	内容
	9:15- 9:30	開講式・オリエンテーション	
7/27 水	9:30-10:30	経営幹部の 使命と心構え	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 企業経営に携わるために必要な使命と心構え</li> <li>・ 自身の思考・行動特性を知る</li> <li>・ リーダーの人間力の重要性 (To Do より To Be)</li> <li>・ 経営理念・経営ビジョン</li> <li>・ 経営者に共通する悩み</li> </ul>
	10:30-12:00	企業経営の基本	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 経営理念の再確認とビジョンとミッション</li> <li>・ 環境変化の読み取り方 ～経営環境とトレンドの変化をつかむキーワード～</li> <li>・ ケーススタディ：自社の現状と課題の把握の重要性</li> </ul>
	13:00-16:30	経営戦略と マーケティング	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ グループワーク：海上での遭難。我々はどうする？</li> <li>・ 自社に相応しい経営戦略を決める4要素</li> <li>・ 中小企業だからこそできる実践マーケティング</li> <li>・ 自社のコア・バリューの明確化</li> </ul>
7/28 木	9:30-12:00	ゼミナール①	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 組織（チーム）のパワーを高める3要素の再確認</li> <li>・ ケーススタディ：次代のリーダーに求められるリーダーシップとは？</li> <li>・ リーダーが押さえない人的資源の「捉え方・活かし方」</li> <li>・ 自社の組織力のアップに必要なポイント</li> <li>・ ケーススタディ：次代の成長を見据えた“第二創業”のすすめ</li> </ul>
	13:00-16:30		

## (第2回)

月日	時間	科目	内容
8/30 火	10:00-12:00	ゼミナール②	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ “会社の元気力”を高め、業績を向上させる具体事例</li> <li>・ グループワーク：ビジネスゲームで学ぶ、 経営とマネジメントの勘どころ</li> </ul>
	13:00-17:00		
8/31 水	9:30-12:00	ゼミナール③	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ ケーススタディ：事例から学ぶ自社への落とし込み</li> <li>・ 将来ビジョンとアクションプランシートの内容の検討</li> <li>・ 次世代リーダーが押さえない「伝える力」</li> </ul>
	13:00-15:30		
	15:30-16:30	終講義 「グローバル時代の 経営者に望むこと」	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ ビジョンを実現する経営戦略とアクションプランの発表</li> <li>・ 発表内容に対する講師と他のメンバーからのフィードバック</li> </ul>
	16:30-16:40	終講式（修了証書交付・アンケート記入）	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 経営者・経営幹部が目指すべきビジョンと行動</li> <li>・ 研修の振り返り～まとめ～</li> </ul>

※全日とも、12:00～13:00は休憩時間となります。  
※カリキュラムは都合により変更する場合があります。予めご了承ください。

## 講師紹介(敬称略)



ビジネス・コア・コンサルティング 代表  
**坂本 篤彦** (さかもと あつひこ)

中小企業診断士。日本マクドナルド株式会社を経て、平成3年に東京商工会議所入所。ベンチャー企業の事業展開支援等に携わる。平成14年10月に独立し、ビジネス・コア・コンサルティングを設立。創業・ベンチャーの事業展開支援など実践型のコンサルティングを展開し、現在に至る。中小企業大学校東京校の「経営後継者研修」のゼミナール講師として、全国各地の経営後継者の育成にも注力する。後継者の悩みを厳しくも温かく受け止める「メンター」として、キラリと光る後継者の輩出に寄与している。



# 受講申込書

※すべての項目をもしもご記入ください。

フリガナ			代表者役職	
会社名			フリガナ	
	受講実績	有 ・ 無	代表者氏名	
所在地	〒 _____ 都道府県			
TEL			FAX	
業種	E. 製造業 I-1. 卸売業 I-2. 小売業 R. サービス業 D. 建設業 G. 情報通信業 H. 運輸業 M. 旅館業 Z. その他 具体的に ( )	業種分類 (製造業のみ○印をおつけください)	9. 食品 10. 飲料 11. 繊維 12. 木材 13. 家具 14. 紙 15. 印刷 16. 化学 17. 石油 18. プラスチック 19. ゴム 20. 皮革製品 21. 窯業 22. 鉄鋼 23. 非鉄金属 24. 金属製品 25. はん用機械 26. 生産用機械 27. 業務用機械 28. 電子部品 29. 電気機械 30. 情報通信機械 31. 輸送用機械 32. その他製造業	
主要取扱品目		資本金	万円	従業員数 人
研修情報の入手先	1. 研修ガイド 2. チラシ 3. ホームページ 4. Facebook・ウェブ広告 5. メルマガ 6. 他社の紹介・口コミ 7. 自治体・商工団体 8. 金融機関 9. 新聞・雑誌・ラジオ・街頭広告 10. 大学校・中小機構職員の訪問・電話 11. セミナー・イベント 12. その他 ( )			
事務連絡担当者	フリガナ	部署・役職		TEL
	氏名			FAX
	E-mail			メルマガ配信の希望 有 ・ 無
※メールアドレスは、o (オー)、0 (ゼロ)、- (ハイフン)、_ (アンダーバー) の区別がつくように記入してください。				
<b>反社会的勢力でないことの確約について</b> 当社(当機関)は、暴力団等の反社会的な勢力に該当せず、今後においても反社会的勢力との関係を持つ意思がないことを確約します。また、反社会的勢力に該当し、もしくは暴力的な要求行為等に該当する行為をしたことが判明した場合には研修の受講を中止されても異議申し立てを行いません。				

コース No.	<b>802</b>	コース名	<b>経営マインド向上講座</b>
---------	------------	------	-------------------

受講者情報	フリガナ	年齢	性別	所属部署	役職(役職を記載の上、該当区分に○)
	氏名		男・女		(代表者・役員・管理者・管理者候補等)
	緊急連絡先 TEL (携帯・自宅等)	留意事項	車椅子利用 / その他 ( )		

受講者情報	フリガナ	年齢	性別	所属部署	役職(役職を記載の上、該当区分に○)
	氏名		男・女		(代表者・役員・管理者・管理者候補等)
	緊急連絡先 TEL (携帯・自宅等)	留意事項	車椅子利用 / その他 ( )		

### 受講申込における個人情報の保護について

個人情報保護法に定義される個人情報に該当する情報については、中小機構内で実施する事業で使用します。当該個人情報の第三者(業務委託先を除く)への提供または開示はしません。ただし、お客様の同意がある場合および、法令に基づき要請された場合については、当該個人情報を提供できるものとします。

**お申込方法** 上記申込書にご記入の上、FAX でお送りください。申込書が足りない場合は、コピーしてお使いください。  
人吉校のホームページからお申込みができます。 ※受講要件がありますので、詳しくはホームページをご覧ください。

人吉校  検索